RABOTA.RU

Директор исполнительный, коммерческий/Директор по региональному развитию

150000 РУБ/мес.

Город: Москва

Требования к будущей работе

Должность:	Директор исполнительный, коммерческий/Директор по региональному развитию
Отрасль:	Топ-менеджмент
Зарплата (минимум):	150000 РУБ/мес.
Возможный переезд:	Ленинградская область, Санкт-Петербург, Московская область
График работы:	полный рабочий день

Опыт работы

более 5 лет

Директор по региональному развитию ЛВЗ"Георгиевское"/Генеральный директор управляющей компании с октября 2006 по настоящее время

Должность: Директор по региональному развитию

Создание и открытие представительства завода, (обособленного подразделения) в г. Москве с нуля. Подбор,аренда и оснащение офиса, складского стокового комплекса, набор и обучение персонала (супервайзеры, трейд-маркетологи,фокус-команды), переговоры и заключение договоров с дистрибьюторскими компаниями,федеральными сетями, разработка маркетинговых,промо-программ, продвижения и популяризации продукции, формирование бюджета,структуры сбыта в целом. Также занимался созданием и открытием обособленных подразделений завода в регионах РФ: Коми, Якутия, Благовещенск, Челябинск, Магнитогорск, Чита, Иркутск, и пр., 22 региона. Одновременно являюсь Генеральным директором управляющей компании, в задачи которой входит разработка и контроль проведения проо-мероприятий (BTL-акции) по управлению сбытом в регионах РФ, контроль и аудит работы региональных представителей,контроль за возвратом дебиторской задолженности и пр. В подчинении 150 человек персонала. 70% рабочего времени-коммандировки по РФ.

ООО "Нов-Алко" Оптово-розничная алкогольная компания с апреля 2005 по октябрь 2006

Должность: Генеральный директор

Возглавлял компанию с момента регистрации, получения лицензии, акредитации и прочих разрешительных документов. Набор персонала, аренда склада и офиса, создание структуры управления, построение отношений с дистрибьюторами, взаимоотношения с проверяющими органами и т.п. В подчинении 200 человек персонала.

ЗАО "Продбаза-98" Оптово-розничная алкогольная компания с апреля 2004 по апрель 2005

Должность: Коммерческий директор

Создал и возглавил на предприятии, полноценный коммерческий департамент т.е., отдел закупок, мелкого и крупного опта , региональную группу, отдел прямых продаж, логистическую структуру, штат торговых представителей. Имел в подчинении 120 человек.

ООО "Дейрос" Оптово-розничная алкогольная компания с апреля 1999 по апрель 2004

Должность: Старший менеджер

Работал менеджером, старшим менеджером в департаменте крупного опта. Возглавлял региональное направление в отделе продаж . Имел в подчинении 10 менеджеров.

Профессиональные навыки

Последний и предпоследний опыт работы - организация работы оптово-розничной компании в целом с момента получения лицензии, а также организация работы представительства крупного российского ЛВЗ, построение отношений с дистрибьюторами, заключение договоров, вся логистическая составляющая процесса становления продаж в Московском регионе. Высокая работоспособность, хорошие коммуникативные качества, хороший переговорщик.
Хорошо знаю сложившуюся коньюктуру рынка (изменения в законодательстве РФ), умею проводить анализ и делать обоснованные, необходимые выводы, выстраивать оптимальные схемы работы. Имею опыт создания новых брендов, продвижения на рынок, построение дистрибуции, ведения переговоров и достижения поставленной цели
Имею опыт по созданию и управлению оптово-розничной компанией с нулевой отметки, с динамичным переходом к состоянию положительной рентабельности. Хорошо владею всеми необходимыми офисными ПК - программами.

Образование

Основное - высшее

РГАЗУ Экономический (высшее), с 1986 по 1991

Специальность: Экономист

Дополнительная информация

Семейное положение:	женат
Дети:	есть
Личный автомобиль:	есть
Возможность командировок:	есть

О себе

Целеустремленный мужчина, с представительной внешностью (189/95), имеющий большой опыт работы в сфере руководства оптово-розничным предприятием (алкогольная продукция, табак, продукты питания), ищет интересную, творческую работу, руководителем высшего или среднего управленческого звена, приносящую моральное удовлетворение и хороший доход. Энергичный, креативно мыслящий, с хорошими коммуникативными качествами и отличными организаторскими способностями. Готов к командировкам и к ненормированному графику работы.
Высшее образование. Окончил Экономический факультет Государственного Университета Управления им. Серго Орджоникидзе, специальность - экономист по организации управления.
Стрессоустойчив, хорошо воспитан, неконфликтный, уравновешенный, выдержанный характер. Женат, есть дети.

© 2003-2010 Издательский дом «РДВ-медиа»
www.rabota.ru